GRUPO DENARDI COMPLETA 40 ANOS

INOVAÇÃO, OUSADIA E VONTADE DE VENCER

Uma história de empreendedorismo familiar que se integra ao desenvolvimento de Torres nas últimas quatro décadas.

Trajetória de sucesso que gera **confiança**

Construtora se destaca pelo compromisso com a qualidade e surpreende clientes em seu primeiro empreendimento.

40 ANOS DE HISTÓRIA

Conheça a trajetória de sucesso construída pela família que conta hoje com sete empresas em Torres

ABRIL DE 1979

Edgar Denardi, natural da cidade de Ilópolis no interior do Rio Grande do Sul, é o funcionário de matrícula nº 003 na Savar em Porto Alegre e trabalha há 10 anos na empresa. O habilidoso vendedor de caminhões Mercedes-Benz recebe então a proposta de um cliente, de quem se tornou amigo, para assumir a gestão de um posto de combustíveis em Torres. Junto com a esposa Marisa, que era professora municipal em Porto Alegre, decide dar o primeiro passo rumo à realização de um novo sonho. Seduzidos pela qualidade de vida característica do litoral e motivados pela esperança de um futuro melhor para os filhos Emiliano (3 anos) e Leonardo (1 ano), deixam a capital e seguem rumo à mais bela praia gaúcha para arrendar o **Posto Belvedere,** às margens de uma das principais rodovias por onde passa o desenvolvimento do País. A família vai morar em uma pequena casa nos fundos do Posto.

Assim, tem início uma história de 40 anos de sucesso em gestão empresarial sustentada por muito trabalho, determinação, inovação, coragem e especialmente impulsionada pela capacidade de superar desafios.

Oportunidades e conquistas através dos tempos

1985 | FRANQUIA O BOTICÁRIO

Também colocando em prática seu espírito empreendedor, Marisa começa um novo negócio no centro de Torres, vendendo produtos O Boticário. Dois anos depois, montou a loja de produtos de decoração Jeito Nosso.

1987 | POSTO BELVEDERE

Edgar vende uma casa que havia construído e compra o Posto Belvedere, que até então era arrendado. A família vai morar em um apartamento de amigos, apostando que desse certo o negócio para poder comprar outro imóvel.

1987 | PITSTOP

Quatro meses depois de comprar o Belvedere, mesmo sem recurso algum para investir, Edgar assume 50% de um posto no centro de Torres. Um amigo o convida para ser sócio e ele se compromete com o pagamento das dívidas da empresa. **Três anos mais tarde** se torna 100% proprietário, comprando a parte do seu amigo e sócio. Com muito trabalho, planejamento e gestão financeira, consegue quitar as dívidas. Surge o Pit Stop.

2004 | VIA XV

A família assume outro Posto Ipiranga no centro da cidade. Surge o Posto Via XV que conta hoje com uma moderna loja de conveniências e padaria.

1998 | ATUALITTÁ DECORAÇÕES

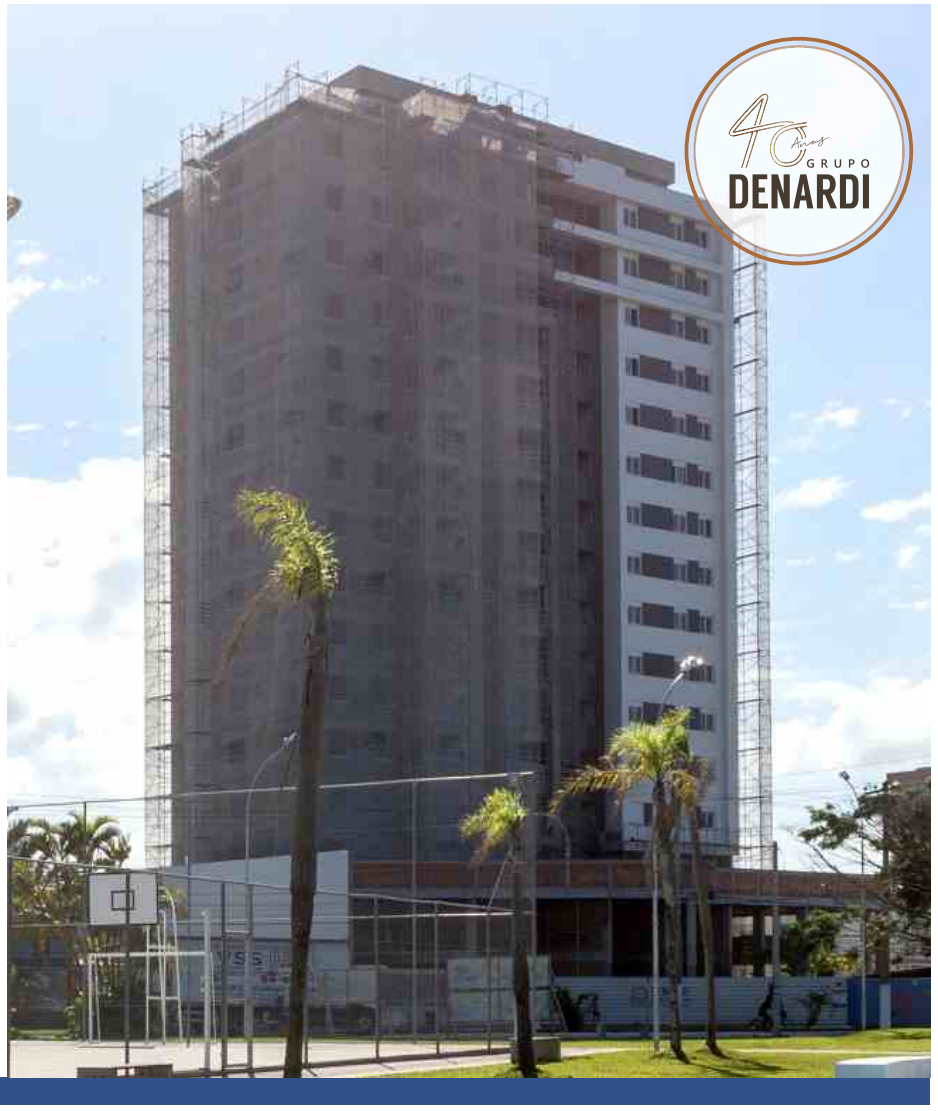
A partir do sucesso da Loja Jeito Nosso, tem início a Atualittá Decorações, especializada em artigos para casa com estilo, bom gosto e requinte.

2009 | X5 TRADE

Um dos filhos vê no trabalho de conclusão de curso de um amigo mais uma oportunidade de negócio. Começa a importar artigos de decoração e revender para lojistas de todo país, participando das mais importantes feiras do segmento. Assim, tem início a X5 Trade Importação e Comércio, atualmente seguindo a forte tendência do mercado, atuando também no comércio online.

2014

DENARDI CONSTRUTORA



A família tem um terreno junto à Lagoa do Violão. Diante da excelente localização e com o cenário imobiliário favorável, decidem construir um prédio residencial e comercial. Nasce a Denardi Construtora e o seu primeiro empreendimento: o Bellagio Residenziale, que significa "belo lago", em italiano

A trajetória de sucesso ao longo de 40 anos está presente na identidade da construtora, que vem implantando uma nova forma de se relacionar: com a cidade, com os clientes, com fornecedores e parceiros. A Denardi supera a expectativa e entrega mais do que o prometido: resultado de uma cultura empresarial que valoriza a qualidade e gera CONFIANÇA.

Fundamentada em um modelo de gestão diferenciado, a Construtora segue crescendo e projetando novos empreendimentos, com a inovação e a credibilidade características de todas as empresas do grupo.

PIONEIRISMO

A inovação está presente em todos os negócios do Grupo. Na década de 90, o Posto Pit Stop, por exemplo, foi pioneiro ao apostar em uma estratégia que era ainda rara no Brasil. Começaram a vender cervejas em um freezer do tipo walking cooler. "Naquela época, importamos o equipamento da Argentina e a loja de conveniências do Pit Stop foi fruto de muita observação e inspiração em viagens, em congressos e feiras que participei", afirma Denardi.

PIT STOP

- Primeiro posto da cidade com funcionamento 24 horas
- Um dos primeiros postos do Estado a implantar a ducha car
- O primeiro posto ecoeficiente do Litoral Norte

POSTO BELVEDERE

- Um dos primeiros postos do Estado a implantar sistemas automatizados, na década de 80
- Um dos primeiros postos do Estado com capacidade para lavar cabine de caminhão enquanto era abastecido na bomba
- Primeiro posto da região a implantar GNV

POSTO VIA XV

- Primeiro posto de Torres com padaria

Vocação que vem de berço

A habilidade para os negócios é uma tradição da Família Denardi, conhecimento transmitido de geração em geração. Edgar aprendeu muito no comércio da família em Ilópolis. "Aos 10 anos, eu já ficava no balcão do armazém com meu pai. Lá se vendia gasolina também", lembra. Seu pai, tinha um caminhão e levava para Porto Alegre produtos coloniais. Na capital, comprava os produtos que aqueles que moravam no interior precisavam, como açúcar, sal e tecidos. Edgar tem sete irmãos e quatro deles já tiveram postos combustíveis.

Com a família, aprendeu principalmente sobre a importância de ser correto nos negócios."**Meu pai sempre dizia que com honestidade também se ganha dinheiro",** afirma Denardi, contando sobre uma experiência vivida por seu pai quando era comerciante: comprou 20 sacos de açúcar na Sogenalda em Porto Alegre. Chegou em Ilópolis e percebeu que tinha 21 sacos. Na próxima viagem, pediu 20 sacos de açúcar e disse para carregarem apenas 19, já que havia ido um saco a mais na última compra.

Edgar e os dois filhos são graduados em administração de empresas. Emiliano e Leonardo também pegaram cedo o gosto pela gestão empresarial. Desde os 12 anos, já acompanhavam a rotina dos postos e tinham horário fixo depois que saiam da escola, para ajudar no que era possível para a idade deles.

O segredo do **sucesso**

Quando questionado sobre qual a fórmula do sucesso, Denardi afirma que é uma soma de diversos fatores, mas especialmente: organização e planejamento financeiro, aplicando tudo o que aprendeu na faculdade de Administração. "Procurei aplicar ao máximo na minha vida o conhecimento acadêmico. Sei o quanto eu vendi de gasolina no primeiro dia, primeiro mês, primeiro ano dos postos. Tenho tudo guardado", destaca ele.

Além disso, segundo Denardi, a vontade de vencer também foi um fator decisivo: "abri mão de um excelente emprego, morando na capital, com todo o conforto, com um grupo de amigos muito especial e saí da zona de conforto para evoluir na vida. Quando chegamos aqui, não conhecíamos ninguém". Segundo ele, somam-se à receita do sucesso valores básicos como dedicação, respeito às pessoas e compromisso com a qualidade.

Protagonismo **feminino**

A contribuição de Marisa Denardi está por toda a parte nas empresas do grupo, com seu bom gosto, visão estratégica, habilidade de lidar com as pessoas e delicadeza, cuidando desde a gestão das lojas até os pequenos detalhes que deixam os ambientes mais acolhedores. Mesmo na obra do Bellagio Residenziale, em um ambiente mais rústico, a caixinha de flores amor-perfeito, está próxima da porta recepcionando quem entra com um toque de delicadeza e cuidado.

Desempenho dos postos é destaque no País

O Grupo já recebeu diversas premiações nacionais pelos excelentes resultados dos postos em campanhas promovidas pela Esso, Petrobras e Ipiranga, avaliando aspectos como inovação, qualidade, atendimento ao cliente, loja de conveniências, serviços oferecidos e desempenho em vendas. Como prêmios, foram contemplados com viagens para destinos como Dubai, Las Vegas, África do Sul e Cancun (quando conquistaram o primeiro lugar como o melhor desempenho entre os postos do Rio Grande do Sul).

Superação diante de crises

Nestes 40 anos, o Grupo enfrentou muitas adversidades principalmente no cenário econômico, como mudanças de moedas, inflação que chegou a 1000%, super alta no valor do barril do petróleo, crises que foram superadas por conta de estratégias de mercado adequadas, solidez e controle financeiro.

Em 2004, o Pit Stop foi devastado após o ciclone Catarina, que afetou toda a cidade e precisou de uma grande reforma depois do ocorrido. Mais um exemplo de superação.

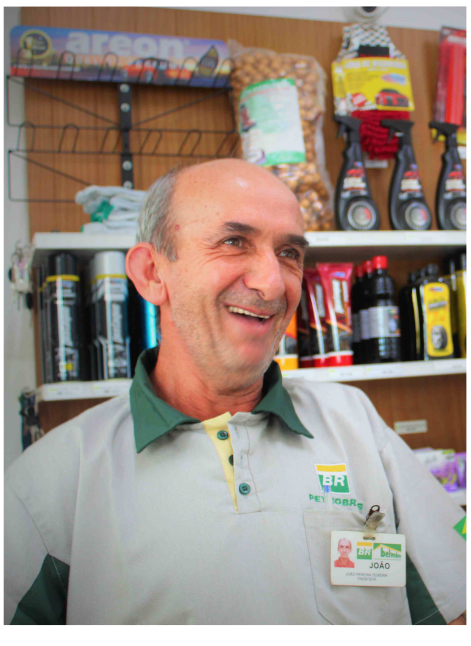
Legado para a **cidade**

Acompanhando o desenvolvimento de Torres, o Grupo Denardi sempre contribuiu com iniciativas da cidade como:

- Participação do grupo que idealizou a primeira edição do Festival de Balonismo
- Associação para revitalização da Praça XV
- Revitalização da Igreja São Domingos
- Revitalização e urbanização do entorno da Lagoa do Violão no final da década de 80.

Pessoas que **constroem** esta história

A trajetória de sucesso do Grupo Denardi foi construída por todas as pessoas que fizeram ou ainda fazem parte desta história. Nas empresas, é comum ver funcionários que trabalham há muito tempo ali, como o senhor João Teixeira, que está no Belvedere há quase 30 anos e a funcionária Rejane de Matos, que conheceu seu marido no Posto.



TRADIÇÃO que gera CONFIANÇA

40 Anos

GRUPO

DENARDI

BR Posto belvedere

PIT STOP POSTO E LOJA DE CONVENIÊNCIAS

POSTO VIA XV

Attualitá Decorações

TORRES oBoticário

X5 trade IMPORTAÇÃO E COMÉRCIO

DENARDI CONSTRUTORA